



Stratexio

Stratégies pour l'exportation et l'internationalisation

BILAN 2018





Stratégies pour l'exportation et l'internationalisation

STRATEXIO OFFRE UN ACCOMPAGNEMENT CIBLÉ POUR BOOSTER LE DÉVELOPPEMENT INTERNATIONAL DES PME

UNE ÉQUIPE AU SERVICE DES ENTREPRISES

- CLUB DE 10 ENTREPRISES CHOISIES POUR LEUR POTENTIEL
- SÉLECTION DES MEILLEURS EXPERTS DE L'INTERNATIONAL
- ANIMATEUR, RÉFÉRENT ET ÉQUIPE DÉDIÉE AUX DIRIGEANTS

UNE DÉMARCHE SUR MESURE : 1 + 1 = 3

- 5J/AN DE FORMATION COLLECTIVE AU CHOIX DES CLUBS
- 4J/AN D'INTERVENTION D'EXPERTS SUR MESURE
- RICHESSE DU PARTAGE D'EXPÉRIENCE ET DES ÉCHANGES ENTRE DIRIGEANTS DE CONFIANCE

ENSEMBLE JUSQU'A LA RÉUSSITE

- UN DÉVELOPPEMENT PÉRENNE : PRENDRE LE TEMPS DE STRUCTURER, DÉPLOYER, ET BOOSTER LA DÉMARCHE EXPORT DE L'ENTREPRISE
- DES RÉSULTATS: TÉMOIGNAGES, TOUTES ONT SÉCURISÉ LEUR DÉMARCHE EXPORT

ÉDITO DU PRÉSIDENT

Le Conseil d'Administration de Stratexio m'a confié en Juillet 2018 la mission de poursuivre le déploiement de Stratexio sur l'ensemble du territoire.

Je suis ravi de pouvoir contribuer au développement de ce projet ambitieux dont je mesure l'intérêt pour les dirigeants de PME qui font face au défi de l'internationalisation de leurs entreprises.



En octobre 2018, j'ai eu l'occasion de présider la convention nationale Stratexio au cours de laquelle j'ai rencontré les dirigeants participant au cycle de formation Stratexio. J'ai alors réalisé combien le programme Stratexio non seulement plaît aux dirigeants mais répond aussi à un véritable besoin.

Dès Janvier 2019, nous avons mobilisé notre énergie sur l'ouverture de nouveaux clubs (Poitiers-Deux-Sèvres, Medicen, Strasbourg...). Un groupe de réflexion a également été lancé pour améliorer notre visibilité et notre notoriété sur les territoires sur lesquels nous ne sommes pas encore présents. Mon ambition est que Stratexio se développe partout en France.

Jacques MAUGE

Président FIEV

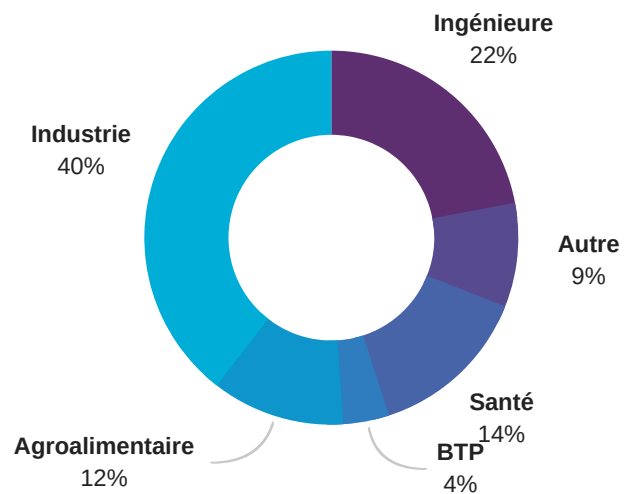
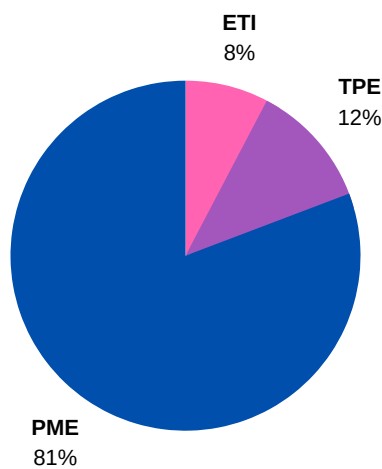
Président Stratexio 2018-19

LES CLUBS STRATEXIO

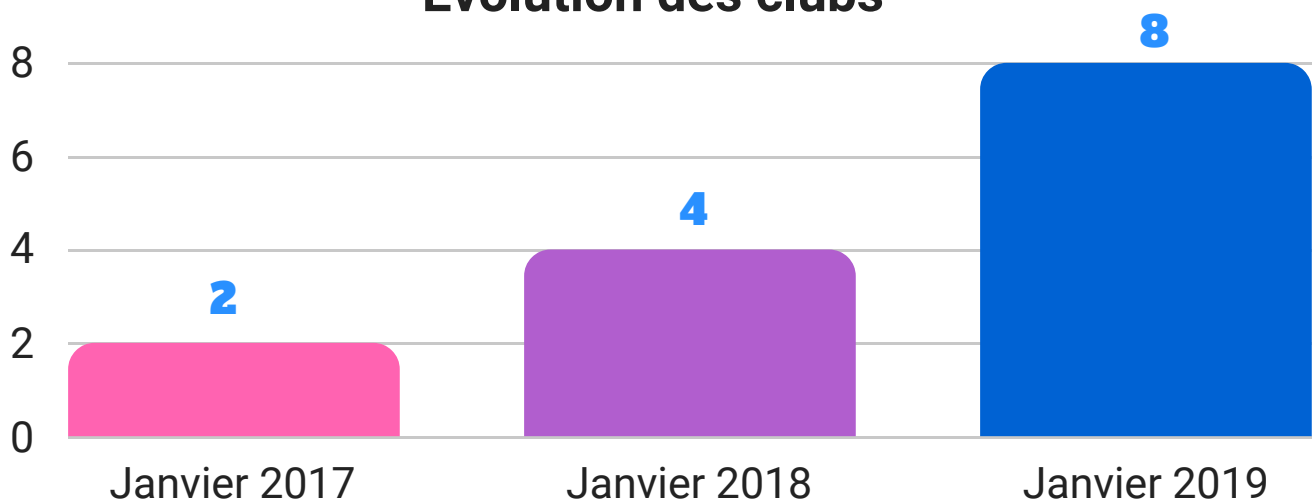


8 CLUBS

78
Entreprises



Evolution des clubs



LES ENTREPRISES ENGAGÉES



Les membres des Clubs Stratexio sont les dirigeants de multiples secteurs d'activité, dont le chiffre d'affaire varie de 1,2 à 400 M€, et le chiffre d'affaire export de 0,1 à 35 M€.

Les effectifs de ces entreprises varient de 6 à 2000 salariés.



C.A. moyen
21 M€



C.A. Export moyen
3 M€



Effectif moyen
169 salariés

ATTENTES & ENJEUX

" Accompagnement méthodique et technique pour améliorer et finalement développer notre part à l'export tout en respectant les moyens disponibles. "

" Apport de méthodologie afin d'éviter les oublis ou les erreurs. Mise en relation avec des réseaux sur les pays qui pourraient être nos cibles. "

" Me construire un réseau et trouver de l'aide pour mes études de marchés. "

" Mieux structurer notre démarche. Accélérer sur les sujets techniques et les informations pays. Partager diverses expériences et savoir-faire. "

" Échanger avec mes pairs pour mutualiser nos savoir-faire et expériences, Identifier les problématiques stratégiques d'internationalisation, et formuler le positionnement stratégique de l'offre. "

" Planification d'une stratégie export / importation. "

" Accompagnement de la structuration de notre projet export. Mesurer nos risques et valoriser nos acquis.

Rencontrer d'autres entreprises qui sont dans le même élan que nous. "

" Etre accompagné dans la structuration de la stratégie d'internationalisation de notre activité. "

FORMATION & ACCOMPAGNEMENT

349 heures de formations collectives



- Alliances stratégiques
- Marketing industriel à l'international et stratégie de différenciation
- Optimiser les organisations export pour plus d'efficacité à l'international
- Manager ses commerciaux à l'international
- Recherche, sélection et animation d'un réseau de distribution à l'international
- Les contrats internationaux
- Business plan à l'international
- Financer le développement à l'international

1.916 heures d'accompagnement personnalisé et individuel

- Transfert de technologie à l'export
- Gestion des flux logistiques
- Action commerciale -Allemagne
- Contrats internationaux
- Incoterms – Douane – ADV export
- Branding et Naming
- Les réseaux sociaux internationaux
- Marketing- relation client export
- Aide à la sélection des pays prioritaires
- Etc...



Des tutoriels accessible en ligne sur les enjeux du commerce international



Une communauté de chefs d'entreprises qui partagent l'ambition de développer leur entreprise à l'international



[Lien trombinoscope](#)
[Lien présence pays](#)

[Lien trombinoscope](#)
[Lien présence pays](#)

[Lien trombinoscope](#)
[Lien présence pays](#)

[Lien trombinoscope](#)
[Lien présence pays](#)



IMPACTS DU PROGRAMME

Élaboration d'une vraie stratégie internationale

Gain de temps dans la réflexion et le déploiement

Signature de nouveaux contrats clients

Analyse stratégique des pays cibles et réalisation d'un business plan

Mise en place d'une ligne de conduite

Croissance externe

Implantation à l'international

Engagement des actions concrètes au niveau de la dimension EXPORT

Un nouveau départ de l'aventure export avec une organisation export renforcée et optimisée

Croissance du C.A. export

Signature de nouveaux partenariats à l'international

TÉMOIGNAGES

" Stratexio nous permet de prendre conscience de toutes les dimensions de l'international, ce qui nous aide à déterminer nos contraintes mais aussi nos atouts à l'international ! "



Gaël GOURAUD
Sodebo - Club PDL 2

" Les échanges entre pairs lors des formations Stratexio sont importants pour évaluer nos objectifs à l'international, mais aussi pour prendre du recul. "



Valérie BRIN
Gautier -
Club PDL 2

" Stratexio est un moteur puissant qui permet de propulser l'entreprise dans sa démarche à l'export. "



Jean-Michel JOUSSEAUME
Cemes -
Club Poitiers

" Les sessions Stratexio m'ont permis de structurer notre activité à l'international, mais aussi de faire germer des partenariats entre les participants. "



Jean-Joseph CHRISTOPHE
Casis -
Club Medicen

" Grâce aux actions engagées au cours de notre cursus Stratexio, notre C.A. export a augmenté de 10% en 1 an. "



Manuel BRIN
Atelier Dixneuf
Club PDL 1

TÉMOIGNAGES

" Stratexio nous a permis de faire une revue exhaustive de nos forces et faiblesses, puis nous avons corrigé notre stratégie. "



Renaud JOSSE
Groupe CMF
Club Pays de Loire 1

" Le programme m'a aidé dans de nombreux domaines que je ne maîtrisais pas. Les journées de formations m'ont clairement permis de me perfectionner sur certains volets de la stratégie export. "



Christelle BOUTOLLEAU
Europe Technologies
Club Pays de Loire 2

" Je recommande Stratexio pour deux raisons:
- Echanges d'expériences avec des intervenants spécialistes, ,
- Acquisition d'outils stratégiques. "



François POTEVIN
Evolucare
Club Medicen

" Le programme a permis à mon entreprise d'accélérer de façon significative son développement à l'international. "



Jean-Pascal CHUPIN
La Florentaise
Club Pays de Loire 1

" Stratexio, c'est un moteur qui vous permet d'avancer dans votre projet international."



Laurent COGNÉE
SPF -
Club Poitiers

" Impact très positif en particulier sur le branding et naming de mes offres ce qui m'a permis d'accroître le chiffre d'affaire export de mon entreprise. "



Jean PLANET
Kosmos
Club PdL 2

Stratexio

Stratégies pour l'exportation et l'internationalisation

Une initiative conjointe :



Soutenue par :

